

# Le Crédit Bail

**RENAULT TRUCKS FINANCIAL SERVICES PARLE COURAMMENT LE TRUCKS\***  
\* la langue de votre métier.

## Qu'est qu'un Crédit Bail ?

Location avec promesse unilatérale de vente en fin de contrat.

Le client est locataire du bien - RTFS est propriétaire du bien - la carte grise est au nom de RTFS.

**Le prix de vente TTC est couvert à 100 % par le financement**, avec des loyers mensuels fixes, définis en fonction des besoins du client.

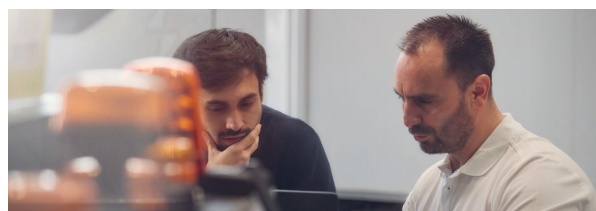
Le client préserve sa trésorerie avec un financement sans impact sur le bilan comptable, et aucune avance de TVA. Au terme du contrat, le client peut racheter le véhicule à moindre coût.



## Qui peut bénéficier du Crédit Bail ?

Tout professionnel peut être concerné (société ou entrepreneur individuel) quels que soient sa forme juridique et son secteur d'activité.

À exclure : les auto-entrepreneurs.



## À qui et à quel moment parler du financement et de l'assurance ?

- À vos prospects et clients habituels.
- Dès le début de la démarche commerciale pour s'assurer que le client soit bien finançable et pour avoir une approche TCO (Total Cost of Ownership).

Votre conseiller(e) RTFS est là pour vous guider.

## Quel matériel financer sous Crédit Bail ?

Toute la gamme Renault Trucks neuve ou d'occasion.

### LES AVANTAGES DU CRÉDIT BAIL POUR VOTRE CLIENT :

- **Votre client choisit la durée du financement**, la périodicité et le montant de l'option d'achat de 1 à 10 % (assimilable à une location avec option d'achat), sous réserve d'accord du service crédit.
- **Possibilité d'acquérir le véhicule** en cours ou au terme du contrat de financement.
- **Amélioration de la trésorerie.**
- **Pas d'avance de TVA** au fournisseur.
- **Une fiscalité avantageuse**
  - Le premier loyer majoré réduit l'assiette fiscale.
  - Les loyers sont des charges déductibles du bénéfice imposable de l'entreprise.
- **Une alternative au système bancaire** : préserver le financement de futurs projets d'investissement et les besoins ponctuels de trésorerie.



## CONSIDÉRATIONS DE VOS CLIENTS :

### « Je préfère être propriétaire »

Réponse possible : Pourquoi souhaitez-vous être propriétaire ? On n'est pas forcément propriétaire de la musique qu'on écoute aujourd'hui. Par ailleurs, dans le cadre d'un crédit classique les véhicules sont gagés.

### « Un crédit classique coûte moins cher »

Réponse possible : Pas forcément, et n'oubliez pas les avantages fiscaux. Nous pouvons aussi limiter le coût total du financement en réduisant la durée ou en augmentant le 1<sup>er</sup> loyer.

### « Avec le crédit classique je n'ai pas à payer 2 cartes grises »

Réponse possible : Oui, c'est vrai, mais les avantages fiscaux du 1<sup>er</sup> loyer majoré couvrent largement les coûts d'une carte grise.

### « J'ai la trésorerie »

Réponse possible : Le Crédit Bail RTFS vous permet de garder votre trésorerie en cas de baisse d'activité.

### « Encore des paperasses »

Réponse possible : La signature électronique s'occupe de tout ! Un seul interlocuteur vous fait bénéficier d'un vrai gain de temps.

### « J'ai de bonnes relations de travail avec mon banquier »

Réponse possible : Gardez ces bonnes relations avec votre banquier pour d'autres types d'investissements que lui seul peut couvrir. En tant que constructeur des véhicules Renault Trucks, nous connaissons votre métier et nous sommes en mesure de vous proposer des solutions de financements personnalisées.



## ET BIEN SÛR, TOUS LES AVANTAGES DES SOLUTIONS DE FINANCEMENT RTFS POUR VOUS, VENDEUR RENAULT TRUCKS :

- **Une offre globale** : Vous pouvez répondre aux attentes de vos clients et proposer une offre globale qui regroupe le véhicule, le contrat de maintenance, le financement et l'assurance, le tout compris dans une mensualité.
- **Des démarches simplifiées et sécurisées** : Simulation de financement et des interlocuteurs RTFS dédiés qui s'occupent de tout, de l'étude au règlement du dossier, garantissant la confidentialité des données.
- **Vous apportez une valeur supplémentaire à votre activité** qui accroît la fidélisation de vos clients.
- **Vous optimisez les revenus avec chaque client**, tout au long du cycle de vie du camion grâce notamment à la gestion des fins de contrat et à la revente de véhicule d'occasion.

**« Pour développer votre activité, choisissez un partenaire qui parle la même langue que vous. »**

En complément du Crédit Bail, RTFS vous propose aussi les financements Crédit classique et Location Financière.

Pour toute information, contactez le-la conseiller-e financier RTFS de votre région.

Document publicitaire non contractuel. À destination des professionnels. VFS Finance France, SAS au capital de 63 164 340 € - RCS Lyon 392 532 230, société de courtage d'assurance immatriculée à l'ORIAS ([www.orias.fr](http://www.orias.fr)) sous le N°07 030 646. Siège social : 99, route de Lyon - 69800 SAINT-PRIEST. Soumise au contrôle de l'ACPR 4 place de Budapest 75009 PARIS. Toute réclamation peut être adressée à l'adresse suivante : [rfs.reclamations.clients@renault-trucks.com](mailto:rfs.reclamations.clients@renault-trucks.com)

## RENAULT TRUCKS FINANCIAL SERVICES



[renault-trucks.fr](http://renault-trucks.fr)



**RENAULT  
TRUCKS**